

Российская практика Корпоративные вопросы / Слияния и Поглощения / Частные инвестиции



О нас

Кинг энд Спалдинг неизменно признается одной из ведущих корпоративных практик на мировом уровне. Наша группа корпоративной практики включает в себя 150 юристов с обширным и уникальным опытом работы в области Слияний и Поглощений, совместных предприятий, сделок, связанных с частными инвестициями и стратегическими альянсами, продажей активов, корпоративным управлением, корпоративной реорганизацией и прочими корпоративными вопросами. Наши юристы обладают глубокими отраслевыми знаниями в таких областях как природные ресурсы, автомобилестроение, энергетика и инфраструктура, недвижимость, здравоохранение и биотехнологии, бизнес услуги, технологии и телекоммуникации. Мы консультируем клиентов по сделкам международного масштаба, привлекая полностью интегрированную команду юристов из наших офисов в Европе, США, Азии и Среднем Востоке.

Кинг энд Спалдинг представляет интересы более 250 публичных акционерных компаний, включая половину компаний из списка Fortune 100, неизменно входит в верхний эшелон фирм, представляющих компании списка Fortune 250 и заняла первое место в категории обслуживание клиента высочайшего качества.

Российская практика и московский офис

Корпоративная практика Кинг энд Спалдинг расширила свои границы в мае 2011 года с открытием 17-го по счету офиса в Москве. Наша российская корпоративная практика обладает обширным опытом представления интересов клиентов (преимущественно крупных публичных корпораций и известных частных компаний) по всем российским и международным корпоративным вопросам, включая слияния и поглощения, совместные предприятия, проекты, создаваемые с нуля, частные инвестиции, корпоративные реорганизации и корпоративное управление. Партнеры и советники в нашей российской практике представляют интересы клиентов в России и странах СНГ на протяжении более десяти лет.

Наша российская практика по сделкам, которая ведется из офисов в Москве и Лондоне, объединяет консультирование по российскому, английскому, американскому и европейскому законодательству и черпает силу из опыта фирмы по консультированию клиентов в отношении международных сделок. Корпоративные юристы из нашей российской практики объединяют понимание ведения международных сделок, политики и культуры с высокопрофессиональными юридическими навыками.

Наша практика по вопросам Слияний и Поглощений в России признана издательством *Chambers Global* в качестве лидирующей, а в 2011 году *UK Legal 500* сообщил, что в Кинг энд Спалдинг «международная практика, в частности, в России, находится на очень высоком уровне»

“Кинг энд Спалдинг” неизменно занимает лидирующие места среди лучших международных юридических фирм, по мнению издания *Chambers Global 2012*

Наша разнообразная корпоративная практика в России и в странах СНГ включает в себя хорошо подобранную команду юристов, имеющих многолетний опыт и предоставляющих строга индивидуальные и оперативные консультации нашим клиентам

Показательный опыт

Показательный опыт юристов в нашей российской практике включает в себя:

Слияния и Поглощения:

- Мы представляли интересы **владельцев Росбанка** в связи с передачей контроля Societe Generale;
- Мы представляли интересы **Финансовой корпорации УРАЛСИБ и Банка УРАЛСИБ** в нескольких крупных проектах, предполагающих приобретение и отчуждение активов;
- Мы представляли интересы известного **розничного российского банка** в связи с его корпоративной реорганизацией и предполагаемой продажей контрольного пакета банка стоимостью в 1 млрд.долларов США стратегическому партнеру;
- Мы представляли интересы **Global Payments Inc.**, ведущего провайдера решений по обработке электронных транзакций, в сделке по приобретению ЗАО “United Card Service”, ведущего банка-эквайера по кредитным картам в Российской Федерации;
- Мы представляли интересы **Convergys Corporation** по различным аспектам российской части сделки в глобальной продаже своего бизнеса по управлению человеческими ресурсами NorthgateArinso;
- Мы представляли интересы **Группы ГАЗ**, второго крупнейшего в России автомобилестроительного холдинга, при его первичном выходе на мировой рынок, включая многомиллионное приобретение производственных фондов и технологий у ДаймлерКрайслер;
- Мы представляли интересы **En+ Group** в связи с продажей доли в центрально-европейском активе;
- Мы представляли интересы **MirLand Development Corporation Plc** в многочисленных проектах, связанных с приобретениями в России, и в первичном размещении акций на АИМ на сумму 316 млн.долларов США;
- Мы представляли интересы крупного **российского медиахолдинга** в связи с покупкой им сети первоклассных кинотеатров в России;
- Мы представляли интересы российских инвесторов в связи с выкупом контрольного пакета ТГК-2 и ТГК-7 (приватизированных российских энергетических компаний);
- Мы представляли интересы **одной из крупнейших в России телекоммуникационных компаний** в связи с предполагавшимся приобретением поставщика услуг в сети Интернет;
- Мы представляли интересы **владельцев мажоритарного пакета группы Port.ru/ Mail.ru** в связи с его продажей нескольким международным инвесторам;
- Мы представляли интересы крупного **российского ритэйлера** по вопросу приобретения им другого крупного российского продовольственного ритэйлера;
- Мы представляли интересы крупной **российской финансовой и страховой группы** в связи с предполагаемым отчуждением подразделения по страхованию ущерба. Ожидаемая сумма транзакции превышала 1 млрд.долларов США;
- Мы представляли интересы крупного российского **сталелитейного предприятия** в комплексном проекте по приобретению и реструктуризации долга на сумму 500 млн. долларов США в странах бывшего СССР;
- Мы представляли интересы известной **российской телекоммуникационной компании** по вопросу приобретения провайдера ТВ и кабельного телевидения;
- Мы представляли интересы **владельцев средне-крупной российской телекоммуникационной компании** при продаже контрольной доли в телекоммуникационном подразделении на сумму 90 млн.долларов США;
- Мы представляли интересы **инвестиционного фонда** по вопросу комплексного приобретения контрольного пакета в российской строительной компании, специализирующейся на строительстве телекоммуникационных сетевых сооружений.



Показательный опыт (продолжение)

Совместные предприятия и частный капитал:

- Мы представляли интересы СП «**Высочайший**», одной из самых крупных золотодобывающих компаний в России, в ряде транзакций, включая крупномасштабные инвестиции ЕБРР;
- Мы представляли интересы крупной **российской нефтяной компании**, ведущей добычу в Казахстане, в связи с различными вопросами по СП, включая договоры о совместной деятельности, договоры о раздельной деятельности и контракты на бурение;
- Мы представляли интересы **The Parkwood Group** в процессе переговоров по формированию акционерного общества для владения, обновления и управления гостиницами;
- Мы представляли интересы **девелоперского подразделения крупной российской финансовой и промышленной группы** в связи с созданием совместных предприятий для развития проектов по недвижимости в России;
- Мы представляли интересы крупного **российского оператора розничной торговли электроникой** по ряду СП в России и распродаже розничных активов в странах бывшего СССР в диапазоне от 10 до 200 млн.долларов США;
- Мы представляли интересы **Группы ДИКСИ** (крупная сеть супермаркетов в России) в связи с выкупом миноритариев;
- Мы представляли интересы **Группы СОЛЛЕРС** (российский производитель автомобильной техники) по различным вопросам, связанным с СП и Слияниями и Поглощениями;
- Мы представляли интересы **владельцев кондитерской фабрики Коркунов** по вопросам временного финансирования и выкупу миноритариев в связи с продажей бизнеса;
- Мы представляли интересы **Группы ОНЭКСИМ** в связи с приобретением 14% доли в ОК «РУСАЛ» на сумму 14 млрд.долларов США.

Корпоративная реструктуризация и корпоративное управление:

- Мы представляли интересы **Финансовой Корпорации УРАЛСИБ** в связи с ее корпоративной реорганизацией и по вопросам корпоративного управления;
- Мы представляли интересы **ведущей титанодобывающей компании**, которая была ответчиком в нескольких корпоративных спорах с миноритарными акционерами в связи с корпоративной реорганизацией клиента;
- Мы представляли интересы **Ford Motor Company** в комплексном разделении подразделений Jaguar и Land Rover и их последующей продаже Tata Motors Limited за 2.3 млрд.долларов США;
- Мы представляли интересы **Ford Motor Company** при выделении подразделения Volvo из Ford Motor Company и его последующей продаже Geely за 1.8 млрд.долларов США.

Контакты

Сергей Комолов,
Управляющий партнер
Московского офиса
Москва
+7 495 228 8501
skomolov@kslaw.com