

---

## Kenneth S. Culotta

kculotta@kslaw.com  
+1 (713) 276 7374



**Ken Culotta** es socio de la oficina de Houston de King & Spalding y miembro fundador de la filial del estudio en Londres, King & Spalding International LLP. Es miembro del Grupo de Transacciones Internacionales y del Grupo de América Latina.

El Sr. Culotta representa a una gran variedad de clientes pertenecientes a la industria de la energía y los recursos naturales como, por ejemplo, productores de petróleo y de gas, proveedores de servicios de transporte y almacenamiento, negocios vinculados con la electricidad, el GNL y el GNC, fabricantes petroquímicos, vendedores de energía, compañías de servicios y compañías mineras. El Sr. Culotta se especializa en las transacciones transfronterizas y los singulares asuntos de derecho público y privado relacionados con la estructuración, documentación y negociación de dichas transacciones.

Su experiencia laboral comprende la preparación de acuerdos con países receptores, *joint ventures*, contratos para el desarrollo de proyectos y demás acuerdos de inversión, contratos de participación en la producción, contratos de *farm-in*, contratos de operación, contratos de compraventa de electricidad y de operación y mantenimiento de centrales eléctricas, contratos de transporte de gas y petróleo a través de gasoductos y oleoductos, ventas de GNL, contratos de procesamiento, transporte y terminales, contratos de construcción, contratos de servicios/suministro/venta de petróleo, gas y energía eléctrica, contratos de comercialización de minerales, documentación vinculada con la adquisición y financiación de sociedades y documentos transaccionales relacionados.

El Sr. Culotta también dedica gran parte de su tiempo a brindar asesoramiento a clientes estadounidenses y extranjeros respecto del impacto de las leyes y normas comerciales de los Estados Unidos sobre sus negocios internacionales.

El Sr. Culotta obtuvo su título de B.A. de la Universidad de Texas en 1979 y su título de abogado (J.D.) en la Facultad de Derecho de la misma universidad en 1985. Asimismo, realizó cursos de postgrado en Literatura Comparada en la Universidad de Texas (1980) y asistió a la Albert Ludwigs-Universität en Freiburg, Alemania, como *fellow* de la DAAD (1980). Cuenta con buen dominio de los idiomas español y alemán.

El Sr. Culotta es miembro de la Asociación Internacional de Negociadores de Petróleo y se desempeñó como presidente de un subcomité del Comité de Contratos Modelo de Venta de Gas de dicha Asociación. Es *fellow* de la Fundación de la Asociación de Abogados de Texas, y de *Keeton*. En 1991, fue Profesor Adjunto de Derecho de la Facultad de Derecho de la Universidad de Houston Bates. El Sr. Culotta se desempeñó previamente como Vicepresidente de Recursos Internacionales de la División de Derecho de

los Recursos Naturales, la Energía y el Medio Ambiente de la Asociación de Abogados de los Estados Unidos. Ha publicado artículos sobre derecho minero y energético.

### **Premios y Reconocimientos**

El Sr. Culotta ha sido nominado o incluido constantemente en los *rankings* realizados por las siguientes publicaciones:

- *The Best Lawyers in America* 2009 en las especializaciones de Derecho Energético, Derecho de Instituciones Financieras y Derecho de Financiamiento de Proyectos
- *Chambers Global* 2008
- *Chambers USA Expert Guides, “Guide to the World’s Leading Lawyers”* 2008
- *The Best Lawyers in America* 2008
- “Los mejores abogados de Texas”, publicado por la revista *Texas Monthly* 2009
- *Latin Lawyer 250 Guide* 2008
- *Who’s Who Legal: Estado de Texas – Área de Petróleo y Gas* 2009
- *The Best of the Best* 2008
- “Los mejores abogados”, publicado por *Corporate Counsel* 2008
- “Edición de Honor” de *Madison Who’s Who Among Executives and Professionals* 2008
- “Guide to the World's Leading Energy & Natural Resource Lawyers,” 8a. edición, publicado por Expert Guides

Recientemente, fue nominado por la publicación “Guide to the World’s Leading Project Finance Lawyers”, en asociación con la publicación *International Financial Law Review*.

### **Experiencia de representación**

La experiencia profesional del Sr. Culotta abarca la representación de las siguientes compañías:

#### ***Energía Upstream***

- **Atlantic Richfield Company**, en la estructuración, negociación y documentación de la adquisición y posterior venta de la participación de la compañía en el Proyecto Hamaca, una asociación integrada de petróleo crudo extrapesado en el cinturón del Orinoco en Venezuela, valuado en US\$3.500 millones;
- **Burlington Resources**, respecto de su contrato de participación en la producción en Suriname;
- **C & C Technologies**, una compañía prestadora de diversos servicios relacionados con yacimientos petrolíferos, en sus actividades internacionales en distintos países;

- **Hyperion Energy**, en propuestas de proyectos *upstream* en Medio Oriente, que abarcaban asuntos de unitización transfronteriza;
- **KazMunaiGas**, respecto de un contrato de participación en la producción y contratos de *joint venture*;
- **Pennzoil Company**, en su participación en el “Contrato del Siglo”, el primer desarrollo privado *upstream* de petróleo y gas en Azerbaiyán de los últimos tiempos;
- **Sundown Energy**, en la negociación, adjudicación y posterior cesión por parte del gobierno del Ecuador de dos contratos de participación en la producción en la región de Guayaquil, en Ecuador;
- **Union Texas Petroleum**, en diversos contratos de participación en la producción y transacciones relacionadas en Azerbaiyán; y
- **Varias compañías independientes de petróleo y gas** en contratos de participación en la producción, licencias, concesiones y contratos de servicios en países productores de todo el mundo.

### ***Energía Midstream***

- **Azerbaijan International Operating Company (AIOC)**, en una primera etapa, trabajó en la estructuración y organización de la compañía; posteriormente, participó en la negociación y documentación de sus proyectos de oleoductos “*early oil*,” que incluyeron contratos intergubernamentales y el primer contrato importante suscripto por una firma privada para el transporte de petróleo de exportación, celebrado por Transneft en los últimos tiempos;
- **Coral Energy Holding**, en diversas operaciones vinculadas con gas natural y electricidad;
- **Coral Energy Holding**, en operaciones continuas de intercambio y balance de gas para Texas Municipal Gas Corp. respecto de la venta de gas natural con beneficios impositivos por parte de TMGC a varios municipios de Texas;
- **El Paso Corporation**, en una propuesta de procesos *open season* para el proyecto del gasoducto Seafarer, destinado a transportar gas natural desde una terminal receptora de GNL en Bahamas hasta la costa este de Florida;
- **Haddington Ventures LLC**, un fondo de capital privado con inversiones en el sector de energía *midstream*, en la venta por US\$122 millones de su participación en la compañía Lodi Holdings LLC, propietaria de instalaciones de almacenamiento de gas en California;
- **Haddington Ventures LLC**, un fondo de capital privado, en la formalización exitosa de su tercer fondo de inversiones en energía *midstream*;
- **Lewis Energy Group**, en relación con el transporte y el procesamiento de su producción de gas en Texas;

- **Bobcat Gas Storage**, en su adquisición de derechos en instalaciones de almacenamiento de gas de 13.5 bcf en un domo salino en St. Landry Parish, Luisiana y el desarrollo constante de dichas instalaciones;
- **Shell Trading**, como vendedora, respecto de su negociación de un contrato de venta de gas natural con Calpine;
- **Ultra Petroleum**, respecto del establecimiento de un sistema de almacenamiento de gas natural;
- **Targa Resources**, en su actividad de líquidos y procesamiento de gas;
- **Tejas Gas Company**, en la estructuración y documentación de la participación de la compañía en dos proyectos de transporte de gas a través de gasoductos en México, como también la obtención de los permisos correspondientes;
- **Williams International**, en sus negociaciones para participar en un emprendimiento relacionado con un oleoducto de petróleo pesado en Ecuador; y
- **Una compañía vendedora/transportadora de gas natural comprimido (GNC)**, en la negociación de contratos para el suministro de GNC a largo plazo a un comprador del Hemisferio Sur.

#### ***Gas Natural Licuado***

- **Tractebel**, respecto de un contrato de EPC para la expansión de una planta de GNL por US\$1.000 millones en Trinidad y Tobago;
- **Anadarko**, en la negociación de derechos en el proyecto de la terminal de GNL “*Bear Head*”, en Canadá;
- **BP Indonesia**, en el desarrollo y comercialización de gas natural licuado desde la planta de GNL *Tangguh*;
- **El Paso Energy**, en el desarrollo de una terminal receptora de GNL en la Isla Gran Bahama;
- **El Paso Energy**, en la negociación de un *joint venture* con Suez y FPL para el desarrollo conjunto de una terminal receptora de GNL en Bahamas;
- **Gulf Coast LNG Partners**, en relación con los aspectos regulatorios, comerciales y de construcción del proyecto de la terminal receptora de GNL Calhoun en Port Lavaca, Texas, y el respectivo gasoducto de Point Comfort;
- **Point Fortin LNG Exports Limited**, en sus ventas de GNL a largo plazo de Trinidad a los Estados Unidos;
- **Rabaska Limited Partnership**, una sociedad en comandita simple de Québec, en las gestiones necesarias para el uso de una terminal y ciertos aspectos relacionados con la adquisición y construcción de un proyecto de terminal receptora de GNL en Beaumont/Levy en Québec, Canadá;

- **Shell North America LNG**, en relación con diversos aspectos de su actividad, incluido el asesoramiento sobre los trámites de importación de GNL norteamericano;
- **Shell North America LNG**, en AES c. Florida Gas Transmission Company, un proceso sustanciado ante la Comisión Federal Reguladora de Energía [*Federal Energy Regulatory Commission*] referido a la adopción de tarifas uniformes para la introducción de GNL extranjero regasificado en el sistema de gasoductos de gas natural de Florida; y
- **Southern LNG**, en la expansión de su terminal receptora de GNL en Elba Island, Georgia.

### ***Industria de Energía Eléctrica***

- Representación de **Air Liquide Large Industries U.S.** en la venta a Arclight de su participación en las instalaciones *Sabine Cogen* en Orange, Texas;
- **The Dow Chemical Company**, en la adquisición de una central de generación eléctrica a vapor de 700MW propiedad de AEP, en Luisiana, y los consiguientes trámites de comercialización de energía eléctrica;
- **Un fabricante de equipos de generación eléctrica**, en el desarrollo de un proyecto de central eléctrica de +400MW abastecida por una turbina a gas en el estado de Nueva York, en la que presentó su nueva tecnología;
- **CAES Development Company**, desarrolladora de un proyecto de generación de energía eléctrica de 2.700 MW mediante el almacenamiento de energía por aire comprimido en Ohio;
- **Luz y Fuerza de San Lorenzo, S.A.**, en el desarrollo y financiamiento de una central eléctrica de 40MW abastecida por una turbina con destilado en Honduras;
- **Luz y Fuerza de San Lorenzo, S.A.**, en la construcción de una central eléctrica de 250 MW abastecida con combustible diesel en Honduras;
- La división de comercialización y primera sucursal en Norteamérica de **RWE**, en la estructuración, negociación y documentación de acuerdos para el suministro de gas y electricidad y la administración de energía;
- **Enron Energy Services**, respecto de sus acuerdos de servicios y administración de energía con Electrolux y otros; y
- **Stewart & Stevenson**, respecto de acuerdos para la operación y el mantenimiento de centrales eléctricas en diversos países.

### ***Minería***

- **Battle Mountain Gold Company**, en la estructuración, negociación y documentación de la adquisición de su participación mayoritaria en la mina Kori Kollo en Bolivia, y sus actividades vinculadas a concesiones en la República Dominicana; y
- **BHP (Americas)**, en la negociación de un contrato de *joint venture* relacionado con una mina de cobre en Arizona.

## Otros

- **Un importante productor petroquímico**, en relación con la negociación de una propuesta de *joint venture* vinculado con la producción petroquímica en el Sultanato de Omán.

## Publicaciones

- Kenneth S. Culotta, *The LNG Market in Flux: A US Perspective*, LAW360, 7 de noviembre de 2008.
- Kenneth S. Culotta & Monica Hwang, *FERC Lifts Short-Term Capacity Release Rate Ceiling and Provides Safe Harbor for Asset Management Arrangements*, King & Spalding Client Alert, 15 de julio de 2008.
- Kenneth S. Culotta, *Social License to Operate and Indigenous Peoples: Whither The Nation State*, Mining Law, IBA Section on Energy, Environment, Natural Resources and Infrastructure Law, mayo de 2008.
- Kenneth S. Culotta & Monica Hwang, *Uncertain LNG Price Environment Turns Focus on Price Revision Clauses*, LNG Journal, abril de 2008.
- Kenneth S. Culotta & John P. Crespo, *Mexican Methane*, Energy Magazine, invierno boreal de 2007.
- Kenneth S. Culotta & John P. Crespo, *Mexico's Latest Step Towards Energy Liberalization*, Energy Law 360, Portfolio Media, Inc., 13 de marzo de 2007.
- Kenneth S. Culotta & James E. Goddard, *Mitigating Volatility or Inviting Market Power? FERC Lowers the Bar*, Public Utilities Fortnightly, septiembre de 2006.
- *Recipe for a Tex-Mex Pipeline Project: Considerations in Permitting a Cross-Border Gas Transportation Project*, Tex. Int'l L.J. 287, 2003-2004.
- *The High-Tech Company Sets Its Sights Abroad*, Tech. Bus. Q., 1996.
- *Forma Cincoa? Getting the Benefits of Form 5 in Latin American Mining Ventures*, 39 Rocky Mtn. Min. L. Inst. 9-1, 1993.
- *Ownership of Resources Across International Boundaries: The Eternal Triangle from a Texas Perspective*, Congreso organizado por la División de Derecho Energético y Recursos Naturales de la Asociación Internacional de Abogados, 1992.

## Actividades realizadas como orador y conferencista

- Premio a la excelencia para el Comité Organizador del Congreso de Primavera de la AIPN (Asociación Internacional de Negociadores de Petróleo) 2009
- Cumbre de Infocast sobre Proyectos de Almacenamiento de Energía Eléctrica y Tecnologías Facilitadoras, "Making the Case for Investment in Energy Storage Technologies," San Diego, California, 14-16 de julio de 2008

- Congreso de San Antonio sobre GNL organizado por CWC 2008, “*The Second Wave of LNG Terminals: What Will it Take to Succeed?*” San Antonio, 21-23 de abril de 2008
- Cumbre de Infocast sobre la Adquisición y Venta de Activos de Gas en la etapa *midstream*, “*Private Equity’s Perspectives on the Midstream Gas Asset A&D Market*” Houston, Texas, 25-27 de febrero de 2008
- Octava Cumbre Anual Mundial sobre GNL organizada por CWC, Roma, 3-6 de diciembre de 2007
- Cumbre de Infocast sobre Financiamiento e Inversión en el Almacenamiento de Gas, “*The Impact of the Project Finance Market on Project Development Strategies*,” Houston, Texas, 22-24 de octubre de 2007
- Congreso de San Antonio sobre GNL organizado por CWC 2007, San Antonio, 7-9 de marzo de 2007
- Curso Corto Anual organizado por la Rocky Mountain Mineral Law Foundation de AIPN, “*Contracts and Negotiations - Purchase and Sale Agreements*”, Houston, Texas, 6 de octubre de 2006
- Congreso sobre GNL, “*Key Considerations for LNG Export: Developers and Recent Developments in LNG Sale and Purchase Agreements*”, Torre de Londres, Londres, Inglaterra, 4 de mayo de 2006
- Congreso y Reuniones Ejecutivas sobre GNL de San Antonio 2006, organizados por CWC, “*Current Regulatory Issues in LNG Terminal and Gas Storage Development*”, San Antonio, Texas, 16 de marzo de 2006
- Congreso de *Oil & Gas IQ* sobre Gestión de Riesgos en Contratos Avanzados en la Cadena de Suministro de GNL, “*Multi-user LNG Terminal Services Agreements: Issues and Trends*,” Houston, Texas, 30 – 31 de enero de 2006
- Congreso de Singapur organizado por *Conference Connections*, “*Upstream Government Petroleum Contracts - Legal and Commercial Terms*”, Singapur, 12-13 de septiembre de 2005. Anteriormente, ofreció este curso integral de dos días en Singapur, Houston y Bahrein.
- Congreso Ejecutivo sobre GNL organizado por *Barton Creek*, “*Effects of LNG Value Chain Segment Upset*”, Austin, Texas, 25 de octubre de 2005
- Congreso sobre Unitización Transfronteriza, “*Introduction to Cross Border Unitization - A Legal Perspective*”, Londres, Inglaterra, 10-13 de octubre de 2005
- Congreso sobre GNL organizado por CWC, “*Step-In Rights with Respect to LNG Terminal Capacity*”, Nueva Orleans, Luisiana, 14 de abril de 2005
- *Practicing Law Institute*, “*Energy Project Development Issues in Emerging Markets*”, Nueva York, Estado de Nueva York, 14 de octubre de 2004

- Taller organizado por LNG Express, “*LNG Sale and Purchase Agreements: Term Expiration and Incremental Capacity Provisions*”, Houston, Texas, 16 de septiembre de 2004
- Congreso organizado por Oil & Gas IQ, “*Government Control Provisions in Upstream Contracts*”, Londres, Inglaterra, 30 de enero de 2004
- University of Texas First Annual Gas and Power Institute, “*Recipe for a Tex-Mex Pipeline Project: Considerations in Permitting a Cross Border Gas Transportation Project*”, Houston, Texas, 14 de noviembre de 2002
- 14° Congreso Anual organizado por el *International Law Institute* de la Asociación de Abogados del Estado de Texas, “*Refreshing the Boilerplate - Part 1 - The Memorandum of Understanding or How to Keep Your MOU from Becoming an IOU*”, Houston, Texas, 22 de febrero de 2002
- Seminario organizado por la Cámara Venezolano Americana de Comercio, “*A Regional Comparative Analysis of Latin American Telecommunications Laws*”, Miami, Florida, 8 de agosto de 2000
- Congreso sobre la perspectiva ejecutiva de Hart de la Industria Petrolera en Venezuela, “*Decoding Venezuelan Legal and Other Regulatory Critical Issues: A Texas Lawyer’s Perspective*”, Houston, Texas, 17 de febrero de 1998
- Seminario organizado por el Comité de Estudios Jurídicos Continuos de la Asociación de Abogados de Houston, “*International Law: Representing Your Client Abroad*”, Houston, Texas, 1 de agosto de 1997
- Seminario sobre Estrategias de Combustible para la Generación de Energía Eléctrica en América Latina, “*Strategies for Securing Fuel Supply Contracts in Latin America*”, Miami, Florida, 18 de noviembre de 1996
- Desarrollos Recientes en el Sector Petrolero de Venezuela, (Seminario para Clientes organizado por Baker Botts), “*Expecting the Unexpected: The United States Investor Ventures to Venezuela*”, Houston, Texas, 2 de mayo de 1996
- División de Houston de la Asociación de Contadores Públicos del Estado de Texas, Foro de Negocios Internacionales, “*Structuring International Joint Ventures*”, Houston, Texas, 12 de diciembre de 1995
- 14° Congreso General de Fiscales Estatales de la Frontera entre los Estados Unidos y México, “*Legal Relationships Along the Border: Status and Perspectives,*” Houston, Texas, septiembre de 1995
- Seminario organizado por la División de Derecho Internacional de la Asociación de Abogados de Dallas, “*Rediscovering Latin America - Mistakes and Misconceptions,*” Dallas, Texas, 18 de enero de 1994

- Congreso sobre el Comercio entre Houston y México para Negocios Emergentes, Taller organizado por la Asociación de Abogados de Houston, “*Forms of Doing Business in Mexico*,” Houston, Texas, 14 de enero de 1994
- Rocky Mountain Mineral Law Institute, “*Forma Cinco? Getting the Benefits of Form 5 in Latin American Mining Ventures*,” Vail, Colorado, 20 de julio de 1993
- Programa de Intercambio de 1993 entre la Asociación de Abogados de Houston y Abogados de Monterrey, “*Status of the NAFTA: Current Issues Within the U.S. Legal Framework*,” Monterrey, México, 21 de mayo de 1993
- Congreso organizado por la División de Derecho Energético y Recursos Naturales de la Asociación Internacional de Abogados, “*Ownership of Resources Across International Boundaries: The Eternal Triangle from a Texas Perspective*,” Washington, D.C., abril de 1992